

Nowa ustawa

PRAWO ZAMÓWIEŃ

PUBLICZNYCH

Dariusz Koba, Mariusz Bugalski

PO CO NOWA USTAWA?

Celem opracowania nowej ustawy jest wprowadzenie nowych rozwiązań opartych na maksymalnej:

- 1) EFEKTYWNOŚCI i
- 2) PRZEJRZYSTOŚCI udzielanych zamówień publicznych, uwzględniających jednocześnie:
- 3) rolę zamówień publicznych w kształtowaniu POLITYKI PAŃSTWA oraz
- 4) potrzebę wsparcia rozwoju małych i średnich przedsiębiorstw (MŚP), a także
- 5) INNOWACYJNYCH, nowoczesnych produktów i usług. Ponadto konieczne stało się również
- 6) zwiększenie PRZEJRZYSTOŚCI I SPÓJNOŚCI REGULACJI w zakresie zamówień publicznych.

NARZĘDZIA OSIĄGANIA CELÓW

efektywność

przejrzystość

- | | |
|---|---|
| ➤ elastyczne przepisy | ➤ przepisy kazuistyczne (?) |
| ➤ rozmawianie z wykonawcami (DT, NzO, DK, udział w targach, itp., itd.) | ➤ brak relacji z wykonawcami (PN), unikanie jakichkolwiek kontaktów (?) |
| ➤ rzetelna weryfikacja wiarygodności wykonawców | ➤ brak warunków udziału, brak prekwalfikacji (?) |
| ➤ stosowanie kryteriów jakościowych | ➤ stosowanie kryteriów wymiernych (?) |
| ➤ ryzyka przypisane w umowie tej stronie, dla której są względniejsze | ➤ ryzyka przypisane wykonawcy, brak współpracy (?) |

TEGO SIĘ NIE DA POGODZIĆ!!!

ZASADA EFEKTYWNOŚCI

Art. 17. 1. Zamawiający udziela zamówienia w sposób zapewniający:

- 1) najlepszą jakość dostaw, usług, oraz robót budowlanych, uzasadnioną charakterem zamówienia, w ramach środków, które zamawiający może przeznaczyć na jego realizację, oraz
- 2) uzyskanie najlepszych efektów zamówienia, w tym efektów społecznych, środowiskowych oraz gospodarczych, o ile którykolwiek z tych efektów jest możliwy do uzyskania w danym zamówieniu, w stosunku do poniesionych nakładów.

Na czym polega zmiana?

- Zgodnie z art. 44 ust. 3 ustawy o finansach publicznych wydatki publiczne winny być dokonywane przez jednostki sektora finansów publicznych:
 - w sposób celowy i oszczędny, z zachowaniem zasad:
 - uzyskiwania najlepszych efektów z danych nakładów;
 - optymalnego doboru metod i środków służących osiągnięciu założonych celów;
 - w sposób umożliwiający terminową realizację zadań...

POLITYKA ZAKUPOWA PAŃSTWA

Art. 21. 1. Polityka zakupowa państwa określa priorytetowe działania Rzeczypospolitej Polskiej w obszarze zamówień publicznych, a także pożądany kierunek działań zamawiających w zakresie udzielanych zamówień, który obejmuje w szczególności zakup innowacyjnych lub zrównoważonych produktów oraz usług, z uwzględnieniem:

- 1) aspektów normalizacyjnych;
- 2) kalkulacji kosztów w cyklu życia produktów;
- 3) społecznej odpowiedzialności przedsiębiorców;
- 4) upowszechniania dobrych praktyk i narzędzi zakupowych;
- 5) stosowania aspektów społecznych.



MINISTERSTWO
PRZEDSIĘBIORCZOŚCI
I TECHNOLOGII

Założenia Polityki Zakupowej Państwa

PARADYGMAT ZAKUPOWY – „TRÓJKĄT NIEMOŻLIWOŚCI”



Celem zakupowym powinna być maksymalizacja wymogów funkcjonalnych przy minimalizacji kosztów w cyklu życia.

ANALIZA PRZEDWDROŻENIOWA

Art. 83. 1. Zamawiający publiczni, przed wszczęciem postępowania o udzielenie zamówienia dokonują analizy potrzeb i wymagań, uwzględniając rodzaj i wartość zamówienia.

2. Analiza, o której mowa w ust. 1, obejmuje w szczególności:

1) badanie możliwości zaspokojenia zidentyfikowanych potrzeb z wykorzystaniem

zasobów własnych;

2) rozeznanie rynku, w aspekcie:

a) **alternatywnych środków** zaspokojenia zidentyfikowanych potrzeb,

b) możliwych **wariantów** realizacji zamówienia albo wskazuje, że jest wyłącznie jedna możliwość wykonania zamówienia.

ANALIZA PRZEDWDROŻENIOWA

3. Analiza zawiera:

- 1) orientacyjną **wartość** zamówienia dla każdego ze wskazanych wariantów...;
- 2) możliwość **podziału** zamówienia na części;
- 3) przewidywany **tryb** udzielenia zamówienia;
- 4) możliwość uwzględnienia **aspektów społecznych**, środowiskowych lub innowacyjnych zamówienia;
- 5) **ryzyka** związane z postępowaniem o udzielenie i realizacją zamówienia.

ANALIZA RYZYKA

Określiwszy wstępnie potrzebę i koszt jej zaspokojenia warto zastanowić się co może pójść nie tak.

- 1) Identyfikacja obszarów ryzyka
- 2) Prawdopodobieństwo wystąpienia
- 3) Koszt wystąpienia ryzyka
- 4) Możliwe działania zapobiegawcze
- 5) Koszt działań zapobiegawczych
- 6) Możliwe działania minimalizujące wpływ ryzyka
- 7) Koszt działań minimalizujących

Jeśli coś może pójść źle, to pójdzie.
Ewentualnie będziemy mile zaskoczeni.

ZAMÓWIENIA BAGATELNE

Próg 30 tys euro zostaje zastąpiony progiem 130 tys złotych.

Wprowadza się pojęcie zamówień bagatelnych:

Art. 2. 2. Do udzielania zamówień klasycznych, których wartość, bez podatku od towarów i usług, dotycząca jednorazowego zakupu, jest mniejsza niż 130 000 złotych, nie mniejsza jednak niż 50 000 złotych, zwanych dalej „zamówieniami bagatelnymi”, udzielanych przez zamawiających publicznych, stosuje się przepisy:

- art. 82 - dotyczące **sprawozdań** o udzielonych zamówieniach publicznych,
- art. 267 ust. 1 i ust. 2 pkt 9, art. 268, art. 269 ust. 1 , art. 271 ust. 1–3 oraz art. 272 - dotyczące **zamieszczania ogłoszeń**.

ZAMÓWIENIA BAGATELNE

Art. 268. 1. Zamawiający zamieszcza ogłoszenie o zamówieniu bagatelnym w Biuletynie Zamówień Publicznych wraz z przekazaniem potencjalnym wykonawcom informacji o zamiarze udzielenia tego zamówienia.

2. Ogłoszenie o zamówieniu bagatelnym zawiera informacje niezbędne z uwagi na okoliczności jego udzielenia, w szczególności termin składania ofert odpowiadający terminowi składania ofert przez potencjalnych wykonawców, do których została przekazana informacja o zamiarze udzielenie zamówienia.

3. W uzasadnionym przypadku zamawiający może odstąpić od zamieszczenia ogłoszenia o zamówieniu bagatelnym w Biuletynie Zamówień Publicznych.

BEZSTRONNOŚĆ

Każdy mający lub mogący mieć wpływ na wynik postępowania będzie musiał chyba składać dwa oświadczenia:

- oświadczenie o braku konfliktu interesów – odpowiednik art. 17
- oświadczenia o niekaralności:

że nie zostały prawomocnie skazane za przestępstwo popełnione w związku z postępowaniem o udzielenie zamówienia:

- 1) o którym mowa w art. 228–230a lub art. 250a ustawy z dnia 6 czerwca 1997 r. – Kodeks karny, lub
- 2) przeciwko wiarygodności dokumentów, o którym mowa w rozdziale XXXIV Kodeksu karnego lub przeciwko mieniu, o którym mowa w rozdziale XXXV Kodeksu karnego, lub przeciwko obrotowi gospodarczemu i interesom majątkowym w obrocie cywilnoprawnym, o którym mowa w rozdziale XXXVI Kodeksu karnego, lub
- 3) na podstawie art. 46 lub art. 48 ustawy z dnia 25 czerwca 2010 r. o sporcie – o ile nie nastąpiło zatarcie skazania.

BEZSTRONNOŚĆ

Dlaczego dwa oświadczenia?

Art. 56. 5. Oświadczenie o istnieniu okoliczności, o których mowa w ust. 2, składa się niezwłocznie po powzięciu wiadomości o ich istnieniu, a oświadczenie o braku istnienia tych okoliczności nie później niż przed zakończeniem postępowania o udzielenie zamówienia.

Czyli w przypadku braku konfliktu – przed zakończeniem postępowania.

6. Oświadczenie o braku lub istnieniu okoliczności, o których mowa w ust. 3, składa się przed rozpoczęciem wykonywania czynności związanych z przygotowaniem lub przeprowadzeniem postępowania o udzielenie zamówienia.

Czyli przed rozpoczęciem pracy nad OPZ, umową itd., itp.

KWALIFIKACJA WYKONAWCÓW

Podstawy wykluczenia:

- obligatoryjne – art. 108: nowa lista

Uwaga: przeniesiono przekazanie nieprawdziwych informacji do przesłanej fakultatywnych – o tym trzeba pamiętać

- fakultatywne – art. 109:
 - ✓ brak limitu grzywny za wykroczenie z zakresu ochrony środowiska, prawa socjalnego lub prawa pracy
 - ✓ rozszerzono możliwość wykluczenia nierzetelnego wykonawcy:

7) który, z przyczyn leżących po jego stronie, w znacznym stopniu lub zakresie nie wykonał lub nienależycie wykonał albo długotrwale nienależycie wykonywał, istotne zobowiązanie wynikające z wcześniejszej umowy w sprawie zamówienia publicznego lub umowy koncesji, co doprowadziło do wypowiedzenia lub odstąpienia od umowy, odszkodowania, wykonania zastępczego lub realizacji uprawnień z tytułu rękojmi za wady;

Czy nie za daleko? – realizacja uprawnień z tytułu rękojmi jest naturalnym uprawnieniem zamawiającego

ZANIECHANIE WYKLUCZENIA

Z zasady proporcjonalności wynika, że:

Art. 109. 3. W przypadkach, o których mowa w ust. 1 pkt 1–5 lub 7, zamawiający może nie wykluczać wykonawcy, jeżeli wykluczenie byłoby w sposób oczywisty nieproporcjonalne, w szczególności gdy kwota zaległych podatków lub składek na ubezpieczenie społeczne jest niewielka albo sytuacja ekonomiczna lub finansowa wykonawcy, o którym mowa w ust. 1 pkt 4, jest wystarczająca do wykonania zamówienia.

Powyższe dotyczy:

- płatności podatków i składek
- naruszenia prawa z zakresu ochrony środowiska, prawa socjalnego lub prawa pracy
- likwidacji / upadłości
- poważnego naruszenia obowiązków zawodowych
- nienależytego wykonania wcześniejszego zamówienia

PODMIOTOWE ŚRODKI DOWODOWE

Podmiotowe środki dowodowe to dokumenty podmiotowe.

Art. 124. W postępowaniu o udzielenie zamówienia zamawiający:

- 1) żąda podmiotowych środków dowodowych na potwierdzenie braku podstaw wykluczenia;
- 2) może żądać podmiotowych środków dowodowych na potwierdzenie spełniania warunków udziału w postępowaniu lub kryteriów selekcji.

Niezależnie od wartości zamówienia – nie trzeba żądać podmiotowych środków dowodowych – kiedy warto?

OTWARCIE OFERT

Art. 222. 4. Zamawiający, najpóźniej przed otwarciem ofert, udostępnia na stronie internetowej prowadzonego postępowania informację o kwocie, jaką zamierza przeznaczyć na sfinansowanie zamówienia.

5. Zamawiający, niezwłocznie po otwarciu ofert, udostępnia na stronie internetowej prowadzonego postępowania informacje o:

- 1) nazwach albo imionach i nazwiskach oraz siedzibach lub miejscach prowadzonej działalności gospodarczej albo miejscach zamieszkania wykonawców, których oferty zostały otwarte;
- 2) cenach lub kosztach zawartych w ofertach.

Brak publicznego (jawnego) otwarcia ofert

ODRZUCANIE OFERT

Art. 226. 1. Zamawiający odrzuca ofertę, jeżeli:

- 2) została złożona przez wykonawcę: (...) c) który nie złożył w przewidzianym terminie oświadczenia, o którym mowa w art. 125 ust. 1, lub podmiotowego środka dowodowego, potwierdzających brak podstaw wykluczenia lub spełnianie warunków udziału w postępowaniu, lub innych dokumentów lub oświadczeń;
- 13) wykonawca nie wyraził pisemnej zgody na wybór jego oferty po upływie terminu związania ofertą;
- 14) wykonawca nie wniósł wadium, lub wniósł w sposób nieprawidłowy lub nie utrzymywał wadium nieprzerwanie do upływu terminu związania ofertą lub złożył wniosek o zwrot wadium w przypadku, o którym mowa w art. 98 ust. 2 pkt 3;
- 17) obejmuje ona urządzenia informatyczne lub oprogramowanie wskazane w rekomendacji, o (...) o krajowym systemie cyberbezpieczeństwa, stwierdzającej ich negatywny wpływ na bezpieczeństwo publiczne lub bezpieczeństwo narodowe;
- 18) została złożona bez odbycia wizji lokalnej lub bez sprawdzenia dokumentów niezbędnych do realizacji zamówienia dostępnych na miejscu u zamawiającego, w przypadku gdy zamawiający tego wymagał w dokumentach zamówienia.

KRYTERIA OCENY OFERT

Art. 240. 1. Zamawiający opisuje kryteria oceny ofert w sposób jednoznaczny i zrozumiały.

2. Kryteria oceny ofert i ich opis nie mogą pozostawiać zamawiającemu nieograniczonej swobody wyboru najkorzystniejszej oferty oraz umożliwiają weryfikację i porównanie poziomu oferowanego wykonania przedmiotu zamówienia na podstawie informacji przedstawianych w ofertach.

To przecież nie oznacza, że kryteria muszą być wymierne.

KRYTERIA OCENY OFERT

Art. 246. 1. Zamawiający publiczni, o których mowa w art. 4 pkt 1 i 2, oraz ich związki nie stosują kryterium ceny jako jedyne kryterium oceny ofert albo jako kryterium o wadze przekraczającej 60%.

2. Zamawiający publiczni, o których mowa w art. 4 pkt 1 i 2, oraz ich związki, mogą zastosować kryterium ceny jako jedyne kryterium oceny ofert albo jako kryterium o wadze przekraczającej 60%, jeżeli określą w opisie przedmiotu zamówienia wymagania jakościowe odnoszące się do co najmniej głównych elementów składających się na przedmiot zamówienia.

Nie trzeba uwzględniać kosztów cyklu życia. Dlaczego? – przecież to jest słuszne podejście, niezależnie od tego, jaką wagę ma cena.

Co to są główne elementy? – ważne, konstytutywne, istotne...

Jeśli wymagania jakościowe nie zostaną opisane jako warunki minimalne, to powinny być określone jako kryteria, czyli co do zasady kryterium równoważącym cenę o wadze 40% powinna być JAKOŚĆ.

Nie termin i nie gwarancja.

UNIEWAŻNIENIE POSTĘPOWANIA

Art. 256. Zamawiający może unieważnić postępowanie o udzielenie zamówienia odpowiednio przed upływem terminu do składania wniosków o dopuszczenie do udziału w postępowaniu albo przed upływem terminu składania ofert, jeżeli wystąpiły okoliczności powodujące, że **dalsze prowadzenie postępowania jest nieuzasadnione**.

Art. 258. 1. Zamawiający może unieważnić postępowanie o udzielenie zamówienia, jeżeli liczba wykonawców, którzy złożyli niepodlegające odrzuceniu wnioski o dopuszczenie do udziału w postępowaniu jest **mniejsza niż minimalna** liczba wykonawców określona w ogłoszeniu o zamówieniu lub dokumentach zamówienia, których zamawiający zamierzał zaprosić do składania ofert, ofert wstępnych albo dialogu konkurencyjnego.

PROCEDURA KRAJOWA

Opracowano nową procedurę krajową – Dział III

Art. 266. Do przygotowania i prowadzenia przez zamawiających publicznych postępowania o udzielenie zamówienia klasycznego o wartości mniejszej niż progi unijne stosuje się przepisy działu II, z wyjątkiem przepisów art. 83, art. 86, art. 87 ust. 3, art. 88–90, art. 97 ust. 2, art. 124, art. 125 ust. 2 i 6, art. 126, art. 127 ust. 1, art. 129, art. 130, art. 132–188, art. 220, art. 227 ust. 1, art. 257, art. 264 i art. 265.

TRYB PODSTAWOWY

Art. 275. Zamawiający udziela zamówienia w trybie podstawowym, w którym w odpowiedzi na ogłoszenie o zamówieniu **oferty mogą składać wszyscy** zainteresowani wykonawcy, a następnie zamawiający:

- 1) **wybiera** najkorzystniejszą ofertę bez przeprowadzenia negocjacji; albo
- 2) **może negocjować** treść ofert w celu ich ulepszenia, o ile przewidział taką możliwość; albo
- 3) **negocjuje** treść ofert złożonych w celu ich ulepszenia.

Super: może będzie więcej negocjacji 😊

Brak prekwalifikacji 😞

3 WARIANTY TRYBU PODSTAWOWEGO

ogłoszenie w BZP		
SWZ	SWZ	OPIW
	oferty mogące podlegać negocjacjom	oferty podlegające negocjacjom
	negocjacje nie dotyczą SWZ	negocjacje nie mogą prowadzić do zmiany minimalnych wymagań przedmiotu zamówienia lub realizacji zamówienia
	negocjacje mogą dotyczyć jedynie elementów ofert ocenianych w ramach kryteriów	negocjacje mogą dotyczyć wszystkich warunków zamówienia w celu podniesienia jego efektywności
	możliwe ograniczenie liczby wykonawców na podstawie kryteriów oceny ofert	
	zaproszenie do składania ofert + SWZ	
oferty	oferty ostateczne	

NEGOCJACJE BEZ OGŁOSZENIA (KRAJOWE)

Art. 301. 1. Zamawiający może udzielić zamówienia w trybie negocjacji bez ogłoszenia, jeżeli:

4) w okresie 3 lat od udzielenia zamówienia na roboty budowlane, zamawiający odstąpił od umowy w sprawie zamówienia publicznego z przyczyn leżących po stronie wykonawcy i udzielenie zamówienia jest niezbędne do zakończenia robót budowlanych stanowiących przedmiot wcześniejszego zamówienia.

KONKURS

Art. 325. 1. Zamawiający może zorganizować konkurs w celu wyboru pracy konkursowej o charakterze twórczym, dotyczącej, w szczególności planowania przestrzennego, projektowania urbanistycznego, projektowania architektonicznego, projektowania architektoniczno-budowlanego, przetwarzania danych, projektowania z zakresu informatyki oraz zamierzenia innowacyjnego.

2. Jeżeli zamawiający zamierza udzielić zamówienia na usługi projektowania architektonicznego lub projektowania architektoniczno-budowlanego, zamówienie takie poprzedzone jest konkursem.

Konkurs na usługi projektowania architektonicznego lub projektowania architektoniczno-budowlanego jest obowiązkowy!?!

UMOWY

Art. 431. Zamawiający i wykonawca wybrany w postępowaniu o udzielenie zamówienia **obowiązani są współdziałać** przy wykonaniu umowy w sprawie zamówienia publicznego, zwanej dalej "umową", w celu należytej realizacji zamówienia.

Cóż nowego?

UMOWA WZAJEMNA

Dłużnik powinien wykonać zobowiązanie:

- zgodnie z jego **treścią** i
- w sposób odpowiadający jego **celowi** społeczno-gospodarczemu oraz
- **zasadom** współżycia społecznego,
- a jeżeli istnieją w tym zakresie ustalone zwyczaje - także w sposób odpowiadający tym **zwyczajom**. (art. 354 § 1 Kc)

*W taki sam sposób powinien **współdziałać** przy wykonaniu zobowiązania wierzyciel. (art. 354 § 2 Kc)*

BRAK WSPÓŁDZIAŁANIA ZAMAWIAJĄCEGO JEST NAJCZĘSTSZYM ZARZUTEM WYKONAWCÓW.

UMOWY

Art. 433. Projektowane postanowienia umowy nie mogą przewidywać:

- 1) odpowiedzialności wykonawcy za opóźnienie, chyba że jest to uzasadnione okolicznościami lub zakresem zamówienia;
- 2) naliczania kar umownych za zachowanie wykonawcy niezwiązane bezpośrednio lub pośrednio z przedmiotem umowy lub jej prawidłowym wykonaniem;
- 3) odpowiedzialności wykonawcy za okoliczności, za które wyłączną odpowiedzialność ponosi zamawiający;
- 4) możliwości ograniczenia zakresu zamówienia przez zamawiającego bez wskazania minimalnej wartości lub wielkości świadczenia stron.

A inne klauzule?

limit kar?

limit odpowiedzialności?

i inne...

UMOWY

Art. 436. Umowa zawiera postanowienia określające w szczególności:

- 1) planowany termin zakończenia usługi, dostawy lub robót budowlanych, oraz, w razie potrzeby, planowane terminy wykonania poszczególnych części usługi, dostawy lub roboty budowlanej, określone w dniach, tygodniach, miesiącach lub latach, chyba że wskazanie daty wykonania umowy jest uzasadnione obiektywną przyczyną;
- 2) warunki zapłaty wynagrodzenia;
- 3) łączną maksymalną wysokość kar umownych, których mogą dochodzić strony;

Jest maksymalna wysokość kar☺

A limit odpowiedzialności?

WALORYZACJA

Art. 439. 1. Umowa, której przedmiotem są roboty budowlane lub usługi, zawarta na okres dłuższy niż 12 miesięcy, zawiera postanowienia dotyczące zasad wprowadzania zmian wysokości wynagrodzenia należnego wykonawcy, w przypadku zmiany ceny materiałów lub kosztów związanych z realizacją zamówienia.

2. W umowie określa się:

- 1) poziom zmiany ceny materiałów lub kosztów, o których mowa w ust. 1, uprawniający strony umowy do żądania zmiany wynagrodzenia oraz początkowy termin ustalenia zmiany wynagrodzenia; - dobrze, np. po osiągnięciu 5%
- 2) sposób ustalania zmiany wynagrodzenia:
 - a) z użyciem odesłania do wskaźnika zmiany ceny materiałów lub kosztów, w szczególności wskaźnika ogłaszanego w komunikacie Prezesa Głównego Urzędu Statystycznego lub
 - b) przez wskazanie innej podstawy, w szczególności wykazu rodzajów materiałów lub kosztów, w przypadku których zmiana ceny uprawnia strony umowy do żądania zmiany wynagrodzenia;

WALORYZACJA

Art. 439. W umowie określa się:

- 3) sposób określenia wpływu zmiany ceny materiałów lub kosztów na koszt wykonania zamówienia oraz określenie okresów, w których może następować zmiana wynagrodzenia wykonawcy;
- 4) maksymalną wartość zmiany wynagrodzenia, jaką dopuszcza zamawiający w efekcie zastosowania postanowień o zasadach wprowadzania zmian wysokości wynagrodzenia.

Maksymalną? A po jej osiągnięciu co?

3. Jeżeli umowa została zawarta po upływie 180 dni od dnia upływu terminu składania ofert, w celu ustalenia zmiany wysokości wynagrodzenia należnego wykonawcy, oblicza się różnicę między średnią ceną materiałów lub kosztów, obowiązującą w dniu otwarcia ofert, a ceną nabycia materiałów lub rzeczywiście poniesionych kosztów przez wykonawcę, zgodnie z ust. 2.

ANALIZA POWDROŻENIOWA

Art. 446.

1. Zamawiający **sporządza raport** z realizacji zamówienia, w którym dokonuje oceny tej realizacji, w przypadku gdy:

- 1) na realizację zamówienia **wydatkowano kwotę wyższą** co najmniej o 10% od wartości ceny ofertowej;
- 2) na wykonawcę zostały **nałożone kary umowne** w wysokości co najmniej 10 % wartości ceny ofertowej;
- 3) wystąpiły **opóźnienia w realizacji** umowy przekraczające co najmniej 30 dni; terminy przewidziane w umowie;
- 4) zamawiający lub wykonawca **odstąpił** od umowy w całości lub w części albo dokonał jej wypowiedzenia w całości lub w części.

2. Zamawiający może sporządzić raport w przypadkach innych niż określone w ust. 1.

ANALIZA POWDROŻENIOWA

3. Raport zawiera:

- 1) wskazanie kwoty, którą wydatkowano na realizację zamówienia, oraz porównanie jej z kwotą wynikającą z szacowania wartości zamówienia oraz ceną całkowitą, podaną w ofercie albo maksymalną wartością nominalną zobowiązania zamawiającego wynikającą z umowy, jeżeli w ofercie podano cenę jednostkową lub ceny jednostkowe;
- 2) wskazanie okoliczności, o których mowa w ust. 1 oraz przyczyn ich wystąpienia;
- 3) ocenę sposobu wykonania zamówienia, w tym jakości jego wykonania;
- 4) **wnioski** co do ewentualnej zmiany sposobu realizacji przyszłych zamówień lub określenia przedmiotu zamówienia, z uwzględnieniem celowości, gospodarności i efektywności wydatkowania środków publicznych.

4. Zamawiający sporządza raport w terminie miesiąca od dnia:

- 1) sporządzenia protokołu odbioru lub uznania umowy za wykonaną albo
- 2) rozwiązania umowy w wyniku złożenia oświadczenia o jej wypowiedzeniu albo odstąpieniu od niej.

UGODOWE ROZSTRZYGANIE SPORÓW

Art. 591.

1. W sprawie majątkowej, w której zawarcie ugody jest dopuszczalne, każda ze stron umowy, w przypadku sporu wynikającego z zamówienia, może złożyć wniosek o przeprowadzenie mediacji lub inne polubowne rozwiązanie sporu do Sądu Polubownego przy Prokuraturii Generalnej Rzeczypospolitej Polskiej, wybranego mediatora albo osoby prowadzącej inne polubowne rozwiązanie sporu.
2. Umowa lub umowa ramowa może zawierać postanowienia o mediacji lub innym polubownym rozwiązaniu sporu. Umowa o mediację lub inne polubowne rozwiązanie sporu może być zawarta także przez wyrażenie przez stronę zgody na mediację lub inne polubowne rozwiązanie sporu, gdy druga strona złożyła wniosek, o którym mowa w ust. 1.

Dziękuję za uwagę

I życzę lepszych zamówień publicznych. Inaczej.

Dariusz Koba, Mariusz Bugalski